



PracticalNedex

Nuevos negocios en EUROPA

**Expansión, Crecimiento e
Internacionalización Empresarial**

QUIÉNES SOMOS

Gracias a los 11 años de experiencia de Practical Team, estamos especializados **en expansión, crecimiento e internacionalización empresarial, especialmente de PYMES** que necesitan:

- Transformar su actividad
- Iniciar nuevas líneas de negocio
- Internacionalizarse
- Crecer en mercado nacional o en nuevos mercados



150

Clientes
atendidos

100

Proyectos
internacionales

75

Países
abordados

30

Colaboradores
y organismos

PracticalNedex: Modelo de alianzas industriales

El desconocimiento de un nuevo mercado, la ausencia de relaciones y experiencias comerciales y la cantidad elevada de recursos que se requieren en el proceso, suelen ser las principales causas que hacen que las empresas desistan en su proceso de internacionalización.

Por eso, trabajando con Practical Team y con **sus equipos locales, en España, México y Sudáfrica**, conseguirá acceder a un amplio **conocimiento del mercado** y a contactos con **instituciones locales y potenciales actores del mercado**, con el objetivo de generar **alianzas industriales**.



APOYO EN ORIGEN

gracias a la presencia y equipo de Practical Team en Barcelona, Zaragoza y Madrid.



APOYO EN DESTINO

gracias al equipo de Practical Team con presencia México y Sudáfrica.



ALTA EXPERIENCIA

en procesos de expansión, crecimiento e internacionalización empresarial.



VENTAJAS DE PracticalNedex



**REDUCCIÓN DEL
TIME-TO-MARKET**



ADUANA

**CUMPLIR NORMAS Y BARRERAS
NO ARANCELARIAS**



**ACCESO A ALIANZAS
INDUSTRIALES**



**REDUCCIÓN DE LA INVERSIÓN
DE ACCESO AL MERCADO**



**MAYOR RAPIDEZ DE
ADAPTACIÓN AL MERCADO**



**ALTO CONOCIMIENTO DEL
MERCADO**

¿A QUIÉN VA DIRIGIDO?

Este servicio va dirigido a **organizaciones**, mayoritariamente **privadas**, que desarrollen y comercialicen un **producto o servicio propio** y **quieran darlo a conocer en Europa**.

SERVICIOS



TECNOLOGÍA

INDUSTRIA



ENERGÍA Y MEDIO AMBIENTE

TRANSPORTE



TIC's

SALUD



INFRAESTRUCTURA



MODELO DE TRABAJO

Desarrollo de una alianza industrial

- **Acciones a desarrollar**

- Recogida de información de la empresa, productos y sector.
- Definición del tipo de perfil de aliado potencial y del plan de actuación.
- Análisis de normativa y aduanas.
- Identificación de potenciales aliados interesados.
- Envío de información comercial y contactación.
- Envío a la empresa de los datos de los aliados potenciales y la propuesta de colaboración.
- Informes mensuales sobre los avances realizados.

DESARROLLO DE NEGOCIO

- **Acciones a desarrollar**

- Definición de un plan de comercialización y plan de acción.
- Seguimiento de los contactos realizados.
- Apertura de nuevas zonas geográficas.
- Dirección estratégica de la implementación del plan de acción.
- Dirección y gestión del equipo comercial en el mercado.
- Dirección y seguimiento del aliado industrial en el país.
- Asesoramiento para la toma de decisiones estratégicas en el mercado.

Además, a los clientes que lo requieran Practical Team puede asesorarles y representares fiscal, legal, societaria, laboral y administrativamente.



ALGUNOS CLIENTES de PracticalNedex





**Expansión, crecimiento e
internacionalización empresarial**

practicalteam@practicalteam.com

www.practicalteam.com

México • Sudáfrica • Barcelona • Zaragoza • Madrid • Canarias